

Ingénieur Commercial H/F en CDI

INLOG, entreprise innovante spécialisée dans les solutions logicielles à destination des professionnels de la santé (transfusion sanguine, gestion de laboratoires d'analyses, management de la qualité), poursuit sa croissance et renforce son équipe commerciale.

Nous recherchons un(e) **Ingénieur Commercial H/F**, motivé(e) par les nouvelles technologies et l'univers de la santé, pour promouvoir nos solutions logicielles auprès de clients stratégiques.

MISSIONS PRINCIPALES :

En tant qu'ambassadeur(ice) de nos solutions, vous serez chargé(e) de :

- Identifier et qualifier de nouvelles opportunités commerciales sur votre zone géographique
- Réaliser des rendez-vous clients réguliers et assurer une présentation claire et impactante de nos solutions
- Proposer des offres sur-mesure en adéquation avec les besoins spécifiques de chaque client
- Négocier les conditions commerciales et contractualiser les ventes
- Construire et suivre des plans de comptes afin de maximiser la valeur client sur nos différentes lignes de produits
- Collaborer étroitement avec les équipes internes (Projets, Techniques, Finances, Marketing) pour assurer un pilotage fluide de l'avant-vente à la mise en œuvre
- Participer à des salons, conférences et événements métiers pour développer la notoriété d'INLOG
- Suivre les tendances du marché et analyser les actions des concurrents pour affiner votre approche commerciale
- Contribuer à la communication marketing (campagnes, brochures, supports promotionnels)
- Préparer les éléments de suivi et reporting mensuels à destination de la direction commerciale

PROFIL RECHERCHE :

- Expérience en vente de solutions logicielles autour du laboratoire d'analyse médicale
- Solides compétences en communication, écoute active et négociation
- Autonomie, sens du résultat, goût du challenge
- Appétence forte pour la e-santé, l'innovation technologique et la transformation digitale
- Mobilité régulière sur le territoire (permis B requis)
- Maîtrise professionnelle de l'anglais (niveau B2 minimum)

Ce que nous vous offrons

- Une **entreprise internationale à taille humaine**, agile et tournée vers l'innovation
- Un environnement de travail **convivial, moderne et stimulant**
- **Primes motivantes** liées à la performance commerciale
- **Télétravail** partiel possible
- **Avantages sociaux** : multiples

DEMARRAGE : dès que possible